CERTIFICAMOS QUE

Vitor Hugo Alonso Casarolli

Participou da formação presencial **TÉCNICAS COMERCIAIS**, com carga horária de 6 horas.
Concluído em 2025.

Temas abordados:

Características do vendedor de sucesso, Prospecção e qualificação de leads, Apresentação estratégica e follow-up, Contorno de objeções e negociação avançada, Fechamento e pós-venda.

Professores:

Amanda Faria, Delano Castro e Gustavo Schaefer.

CAIO CARNEIRO

FLÁVIO AUGUSTO

TÉCNICAS COMERCIAIS

VENDE-C

Código do Certificado: 2723486A1E3B228017631940 · Verifique autenticidade em: e-certificado.com