

VENDE-C

PROGRAMA DE VENDAS PRO.

CERTIFICADO

CONFERIDO A

Lucas Cavalcante

Por participar do VENDE-C | Programa de vendas PRO, com Caio Carneiro e Flávio Augusto.

Realizado no período de 12/04/2022 a 10/05/2022.

Tema trabalhado: Técnicas, Conceitos de Vendas e Estudo de casos.


CAIO CARNEIRO


FLÁVIO AUGUSTO

Código do Certificado: 1288612AFAFCB1948715870 · Verifique autenticidade em: e-certificado.com



Sessão 1:

- Crenças limitantes, comportamento correto e mitos de vendas;
- Entendendo o funil de vendas;
- O funil de vendas e sua relação com as etapas do processo de vendas;
- Como definir seu público alvo.

Sessão 2:

- Estratégias de prospecção;
- Apresentação de vendas;
- Follow-up eficaz;
- Fechamento eficiente.

Sessão 3:

- Contorno de objeções;
- Negociação;
- Pós venda;
- Estratégias de encantamento.

Sessão 4:

- Estudo de caso de um processo de vendas real;
- Cultura de vendas;
- Canais de venda;
- Como montar uma equipe de vendas.

Sessão 5:

- O perfil de um vendedor bem sucedido;
- Bastidores de um processo de vendas;
- Dinâmica de vendas;
- Conclusão e plano de ação.

Totalizando 12 horas de Aula

