VENDE-C

PROGRAMA DE VENDAS PRO.

CERTIFICADO

CONFERIDO A

Joao Henrique Cesca de Araujo

Por participar do VENDE-C | Programa de vendas PRO, com Caio Carneiro e Flávio Augusto.
Realizado no período de 12/04/2022 a 10/05/2022.

Tema trabalhado: Técnicas, Conceitos de Vendas e Estudo de casos.

CAIO CARNEIRO

FLÁVIO AUGUSTO

Código do Certificado: 1288488AFAFCB1948714690 · Verifique autenticidade em: e-certificado.com

Sessão 1:
- Crenças limitantes, comportamento correto e mitos de vendas;
- Entendendo o funil de vendas;
- O funil de vendas e sua relação com as etapas do processo de vendas;
- Como definir seu público alvo.

Sessão 2:
- Estratégias de prospecção;
- Apresentação de vendas;
- Follow-up eficaz;
- Fechamento eficiente.

Sessão 3:
- Contorno de objeções;
- Negociação;
- Pós venda;
- Estratégias de encantamento.

Sessão 4:
- Estudo de caso de um processo de vendas real;
- Cultura de vendas;
- Canais de venda;
- Como montar uma equipe de vendas.

Sessão 5:
- O perfil de um vendedor bem sucedido;
- Bastidores de um processo de vendas;
- Dinâmica de vendas;
- Conclusão e plano de ação.

Totalizando 12 horas de Aula

Código do Certificado: 1288488AFAFCB1948714690 · Verifique autenticidade em: e-certificado.com