

# VENDE-C

## PROGRAMA DE VENDAS PRO.

### CERTIFICADO

CONFERIDO A

## FLAVIO SIQUEIRA

Por participar do VENDE-C | Programa de vendas  
PRO, com Caio Carneiro e Flávio Augusto.

Realizado no período de 11/08/2021 a 08/09/2021.

Tema trabalhado: Técnicas, Conceitos de Vendas e Estudo de casos.

  
**CAIO CARNEIRO**

  
**FLÁVIO AUGUSTO**

Código do Certificado: 1064067A68C7DB137233600 · Verifique autenticidade em: [e-certificado.com](https://e-certificado.com)



**Sessão 1:**

- Crenças limitantes, comportamento correto e mitos de vendas;
- Entendendo o funil de vendas;
- O funil de vendas e sua relação com as etapas do processo de vendas;
- Como definir seu público alvo.

**Sessão 2:**

- Estratégias de prospecção;
- Apresentação de vendas;
- Follow-up eficaz;
- Fechamento eficiente.

**Sessão 3:**

- Contorno de objeções;
- Negociação;
- Pós venda;
- Estratégias de encantamento.

**Sessão 4:**

- Estudo de caso de um processo de vendas real;
- Cultura de vendas;
- Canais de venda;
- Como montar uma equipe de vendas.

**Sessão 5:**

- O perfil de um vendedor bem sucedido;
- Bastidores de um processo de vendas;
- Dinâmica de vendas;
- Conclusão e plano de ação.

**Totalizando 12 horas de Aula**

